

Mr. Erik Jansen.

e.jansen@pvdb.nl
+31 (0)24 – 381 0841

[LinkedIn](#)



Werkzaam als

Advocaat en partner ondernemingsrecht bij Poelmann van den Broek advocaten. Na ruim twee jaar gewerkt te hebben bij een middelgroot kantoor in Utrecht ben ik in 2006 teruggekeerd naar mijn geboortestad en thuisgekomen bij Poelmann van den Broek. Sinds 1 januari 2014 ben ik partner van dit mooie kantoor. Mijn focus binnen het ondernemingsrecht laat zich samenvatten in “VVFF”, vorderingen en verhaal, financieringen en faillissementen.

Als 4e generatie van een familiebedrijf in de horeca weet ik van huis uit wat hard werken is en al wat er speelt bij ondernemers en heb ik een voorliefde voor horeca- en familiebedrijven. Ondernemers helpen kansen te benutten en risico's te beperken: van moeilijkheden mogelijkheden maken, dat is de mooie en leuke uitdaging in mijn werk.

De ondernemer vindt in mij een proactief meedenkende sparrende adviseur en advocaat. Niet alleen de juridische, maar ook de commerciële realiteit staat centraal in mijn advies. Adviezen in duidelijke taal waar je wat mee kan als ondernemer. Samen durven te kiezen voor de beste (of minst slechte) optie. Zie mij als uw externe legal manager.

Als specialist ondernemings- en faillissementsrecht word ik ook vaak aangesteld als curator. Begin 2017 rondde ik mijn 100ste faillissement af. Heeft u een meningsverschil met een curator? Wordt u aangesproken door een curator of wilt u iets van een curator kopen of iets uit een faillissement terug krijgen? Ik kan u daarbij helpen. Als oprichter (in 2010) van de landelijke vereniging voor jonge curatoren (www.verenigingjira.nl) en als lid van onder andere de specialistenverenigingen INSOLAD en Turn Around Management Association ken ik veel curatoren en andere betrokken spelers en weet ik hoe zij denken en wat hun doelstellingen zijn. Dat kan als smeerolie werken in uw kwestie.

Het mooiste vind ik het om (grote) vorderingen te innen op partijen die weigeren u te betalen: hoe kunnen we die vordering (alsnog) incasseren op uw wederpartij, of wellicht op een bestuurder of andere betrokkene. Als u denkt een vordering te moeten afboeken, neem dan eerst nog contact met mij op. Ik ken de kansen die bestuurdersaansprakelijkheid en de pauliana bieden. Ik laat niet los totdat het beste resultaat is bereikt. Een schijnbaar oninbare vordering toch innen, dat is bevredigend werk!

Als u te maken krijgt met insolvente partners, zoals leveranciers en klanten, kan ik u helpen de schade te beperken of zelfs winst uit die situatie te halen. Ook begeleid ik het management bij (her)structureren van bedrijven op het gebied van financiering en zekerheden, van liquiditeits- en solvabiliteitsproblemen en bij de doorstart van een bedrijf. Heeft u problemen met schuldeisers, met uw financiers of met de belastingdienst? Trek op tijd aan de bel! Vanzelfsprekend kan ik u begeleiden bij de voorbereiding van een insolventie.

Wilt u van een curator kopen uit een faillissement? Ik ken de kansen en de valkuilen. Crediteuren en bestuurders adviseer ik over de kansen respectievelijk risico's van bestuurdersaansprakelijkheid.

Tenslotte adviseer ik bij financieringen door banken, door business angels of door crowdfunding, met betrekking tot de kansen en risico's bij het vestigen en uitwinnen van zekerheden zoals pandrechten, hypotheekrechten, borgtochten, bankgaranties, hoofdelijkheden, eigendomsvoorbeholden en retentierecht.

Ik heb de belangrijkste opleidingen op dit vakgebied allebei cum laude afgerond.

Bekijk ook

pvdb.nl (also available in English and German)
pvdb.nl/servicegebieden/ondernemen/ (in Dutch)

Ervaring in recent behandelde dossiers

► Incasso met resultaat

Recent vroeg een klant mij een onwillige debiteur aan te pakken. We hebben er voor gekozen de debiteur (een BV) failliet te laten verklaren. Vervolgens hebben we de bestuurder en oprichter van de BV in privé aansprakelijk gesteld voor de onbetaalde facturen. In die zaak hebben we een toewijzend vonnis gekregen, maar nog steeds werd niet betaald. Pas toen we beslag legden op het inkomen en de woning van de bestuurder in België, werd er betaald. Een duidelijk signaal naar deze debiteur en naar alle klanten van mijn klant: Wij laten niet los, totdat de facturen betaald zijn!

Een andere klant had aanzienlijke vorderingen op een debiteur. De debiteur wilde een betalingsregeling en zegde toe dat mijn klant een tweede hypotheekrecht zou krijgen. Even later bleek dat er een tweede hypotheekrecht was verstrekt aan een andere partij in plaats van aan mijn klant. Bij de rechtbank hebben we gevorderd dat mijn klant alsnog het tweede hypotheekrecht moest krijgen, zoals was overeengekomen. Dat is gelukt: mijn klant kreeg alsnog het tweede hypotheekrecht en de andere schuldeiser had het nakijken! Zo werd een goede zekerheid gevestigd voor de betaling van de openstaande vorderingen.

Ik noem dat graag "high end incasso". "High end" betekent niet dat het per se om enorme bedragen hoeft te gaan. Het betekent dat ik naar alle kansen kijk om tot incasso over gaan. Ik spreek niet alleen de contractuele wederpartij aan, maar als het moet en als de kansen er zijn, zorg ik dat de debiteur van mijn klanten zich niet achter een BV kunnen verschuilen.

► Herstructureren en schuldoplossingen

Onlangs rondde ik ook weer twee buitengerechtelijke schuldsaneringen af. Mijn klanten hadden allebei te maken gehad met financiële tegenslagen, door een wegvallende klant en een mislukt project. Dat leidde tot betalingsproblemen bij leveranciers en bij de belastingdienst. Met alle schuldeisers troffen we regelingen en zo werd het faillissement van de klanten voorkomen. De schuldenlast werd verlicht en de ondernemer was van die zorgen verlost. Daardoor ontstond er weer positieve energie in het ondernemerschap waardoor de bedrijven ook weer veel beter zijn gaan lopen "aan de voorkant".

► **Omgang met een curator**

Een klant van me is bestuurder van een BV die helaas failliet is gegaan. De curator vond dat mijn klant niet meewerkte en dreigde zijn paspoort in te nemen en hem te laten arresteren. Met de juiste kracht van argumenten werden die risico's afgewend en gaf ik de afwikkeling van het faillissement een draai, waardoor de curator met mijn klant is gaan samenwerken om voor de schuldeisers het beste resultaat te halen.

Een andere klant werd door een curator aansprakelijk gesteld voor vermeend wanbeleid. Ook die risico's hebben we afgewend. Met de juiste argumenten hebben we de curator doen besluiten de boeken te sluiten.

► **Kopen uit faillissement**

Een andere klant van me kocht recent van een curator een mooie onderneming uit een faillissement. Met wat minder lasten en met nieuwe energie is het bedrijf in korte tijd mooi winstgevend geworden. Kopen uit faillissement kan heel lucratief zijn, maar je moet wel de valkuilen kennen en goed contracteren met de curator en andere betrokken partijen, voor zo'n vliegende start.

Opleidingen

1997 – 2003	Rechtsgelerdheid Universiteit Utrecht <i>met genoegen</i>
2007	CPO Nijmegen postdoctorale opleiding Insolventierecht voor curatoren <i>cum laude</i>
2009 – 2010	Grotius/Insolad postdoctorale specialisatieopleiding Insolventierecht <i>cum laude</i>
2012 – 2013	EUR/INSOLAD Specialisatie-Opleiding Financiële Economie voor Insolventieadvocaten

Overige

Talenkennis	Nederlands en Engels
Nevenfuncties	Blogger Graydon Nederland Bestuurslid (Penningmeester) Stichting Huis van de Nijmeegse Geschiedenis Bestuurslid Stichting Stevenskerk Bestuurslid Stichting Vrienden van de Stevenskerk Partner StartUp Nijmegen Secretaris Lions club Nijmegen Keizer Karelstad
Lidmaatschappen	INSOLAD, INSOL Europe en INSOL World Turnaround Management Association Nederland Vereniging Jonge Insolventie Recht Advocaten (tevens oprichter) Vereniging Corporate litigation Nederlandse Vereniging voor Rechtsvergelijkend en Internationaal Insolventierecht
Netwerken	Ondernemers Sociëteit Regio Nijmegen (OSRN: NEC Businessclub) Nijmegen Business Pitcherclub NMHC Nijmegen
Interesses	Nijmegen en haar geschiedenis (Geschiedenis van) Familiebedrijven Archeologie Natuur, hockey en reizen